



IX Knowledge Inc.

# 2024年3月期 第2四半期 決算説明会

2023年11月28日

アイエクス・ナレッジ株式会社

東証スタンダード市場(9753)



# 目次

当社を取り巻く環境と業績概要

2024年3月期 第2四半期 業績

今後の取組み

# 1. 当社を取り巻く環境と業績概要

当社を取り巻く環境と業績概要

2024年3月期 第2四半期 業績

今後の取組み

# トピックス

## 2024年3月期 第2四半期

- |    |   |
|----|---|
| 4月 | <ul style="list-style-type: none"><li>・組織再編<ul style="list-style-type: none"><li>→管理・事業の各部門の改組</li><li>→先端技術等の人財育成強化を目的としたDX・イノベーション室を新設（DX推進室とビジネスイノベーション室の2部門を統合）</li></ul></li><li>・新入社員74名入社</li><li>・情報通信事業会社様 1社からパートナー認定</li></ul> |
| 5月 | <ul style="list-style-type: none"><li>・情報システム会社様、大手ベンダー様 各1社から表彰</li><li>・大手ベンダー様 1社から感謝状</li></ul>   |
| 7月 | <ul style="list-style-type: none"><li>・大手ベンダー様 1社からパートナー認定</li><li>・情報通信事業会社様 1社から感謝状</li></ul>   |
| 8月 | <ul style="list-style-type: none"><li>・取締役に対する譲渡制限付株式報酬としての自己株式処分</li><li>・Web3.0イベントに登壇</li></ul>  |
| 9月 | ロボット&プログラム体験教室 上半期2回開催  |

# 2024年3月期 第2四半期 業績概要（1）

当社グループは前連結会計年度末より、連結計算書類を作成しているため、次ページ以降では、前期単体との比較をしております。

- 当社グループ
- ✓ 連結子会社：株式会社シーアンドエーコンピューター
- ✓ 持分法適用会社：HISホールディングス株式会社

## 2024年3月期 第2四半期 業績概要（2）

**【売上高】 10,948百万円（前年同期比11.7%増）**

システム開発案件の拡大、システム運用、基盤・環境構築案件の拡大により増収

### ● 売上への影響要因

#### ■ 開発サービスの中のシステム開発売上増加（↑）

- ✓ システム開発案件の増加
  - ・大手ベンダー経由の開発案件
  - ・総合物流企業向け開発案件

#### ■ システム運用、基盤・環境構築売上増加（↑）

- ✓ 大手ベンダー経由案件の増加

# 2024年3月期 第2四半期 業績概要 (3)

**【営業利益】876百万円（前年同期比15.9%増）**

適正な原価管理、販管費の抑制により増益

## ● 営業利益への影響要因

- ✓ 売上高の増加
- ✓ 技術者育成による単価向上、  
適正な原価管理による原価率の低減
- ✓ 働き方改革・社内デジタル化への取り組み継続による  
販管費の抑制

## 2. 2024年3月期第2四半期 業績

当社を取り巻く環境と業績概要

2024年3月期 第2四半期 業績

今後の取組み

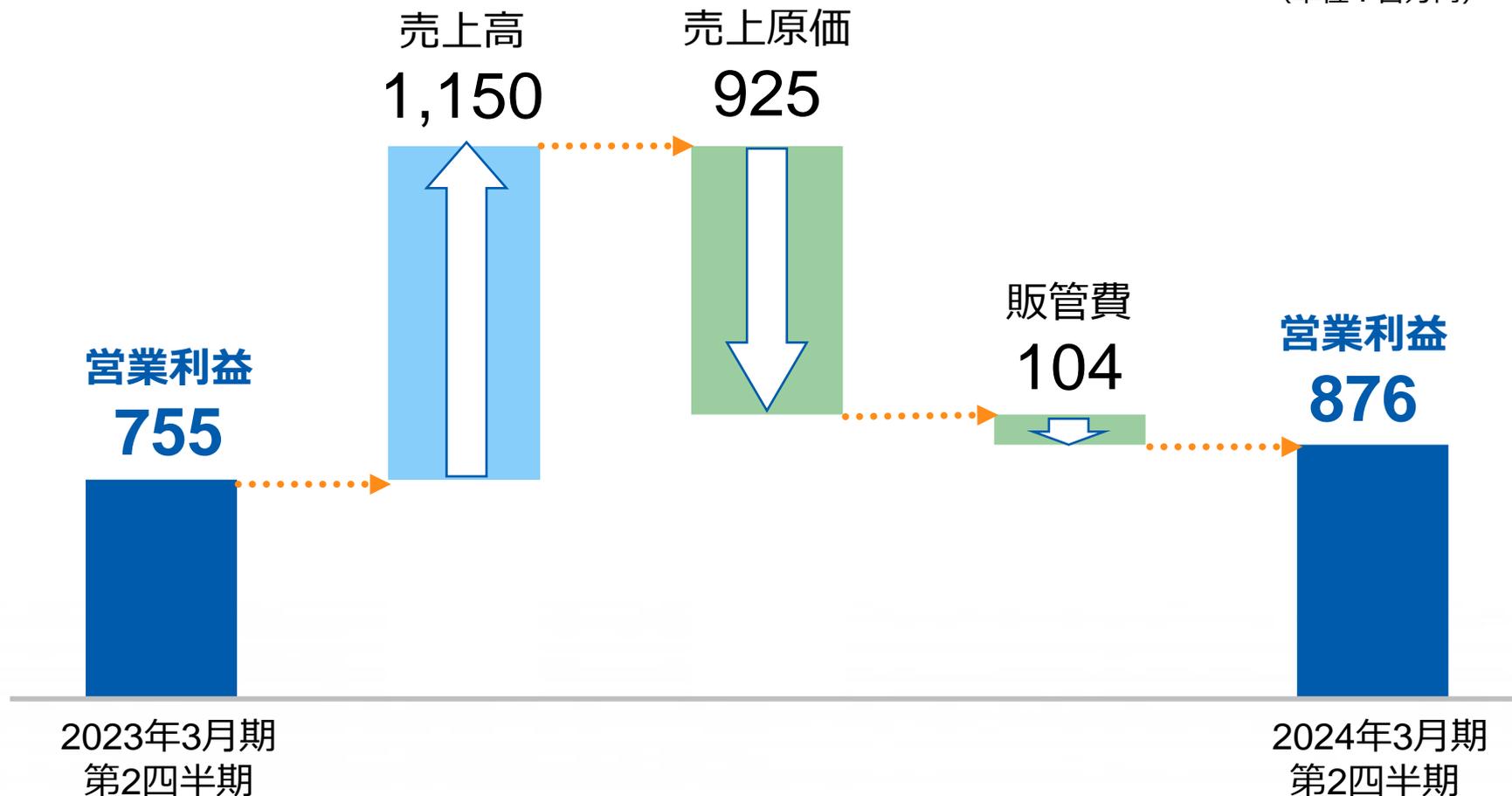
# 2024年3月期 第2四半期 経営成績（連結）

（単位：百万円）

	2024/3月期 第2四半期	2023/3月期 第2四半期 (単体)	増減額	増減率
売上高	<b>10,948</b>	<b>9,798</b>	<b>1,150</b>	<b>11.7%</b>
売上原価	8,712	7,786	925	11.9%
売上総利益	<b>2,236</b>	<b>2,011</b>	224	<b>11.2%</b>
売上総利益率	20.4%	20.5%	—	—
販管費	1,359	1,255	104	8.3%
営業利益	<b>876</b>	<b>755</b>	<b>120</b>	<b>15.9%</b>
経常利益	<b>922</b>	<b>795</b>	<b>126</b>	<b>15.9%</b>
四半期純利益	<b>615</b>	<b>543</b>	<b>72</b>	<b>13.3%</b>

# 営業利益の変動要因

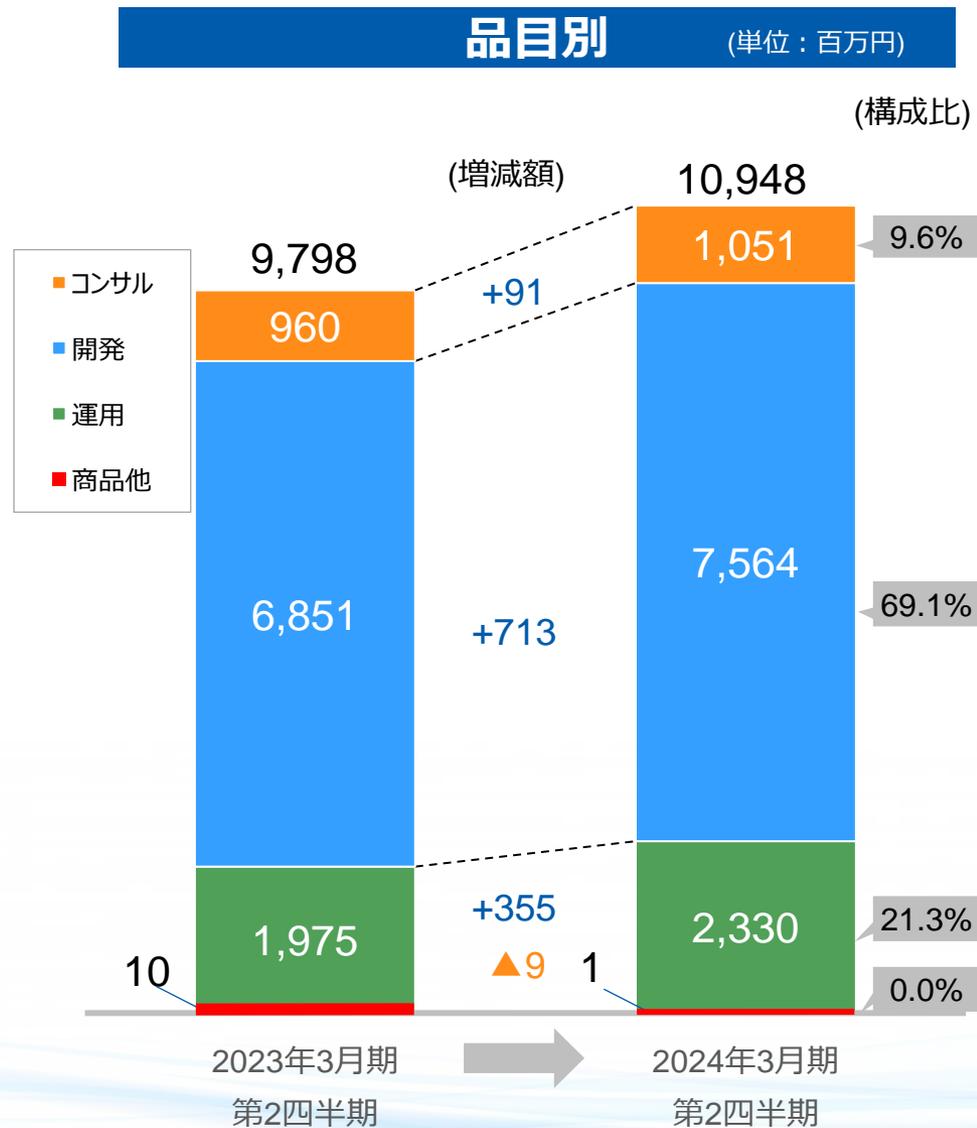
(単位：百万円)



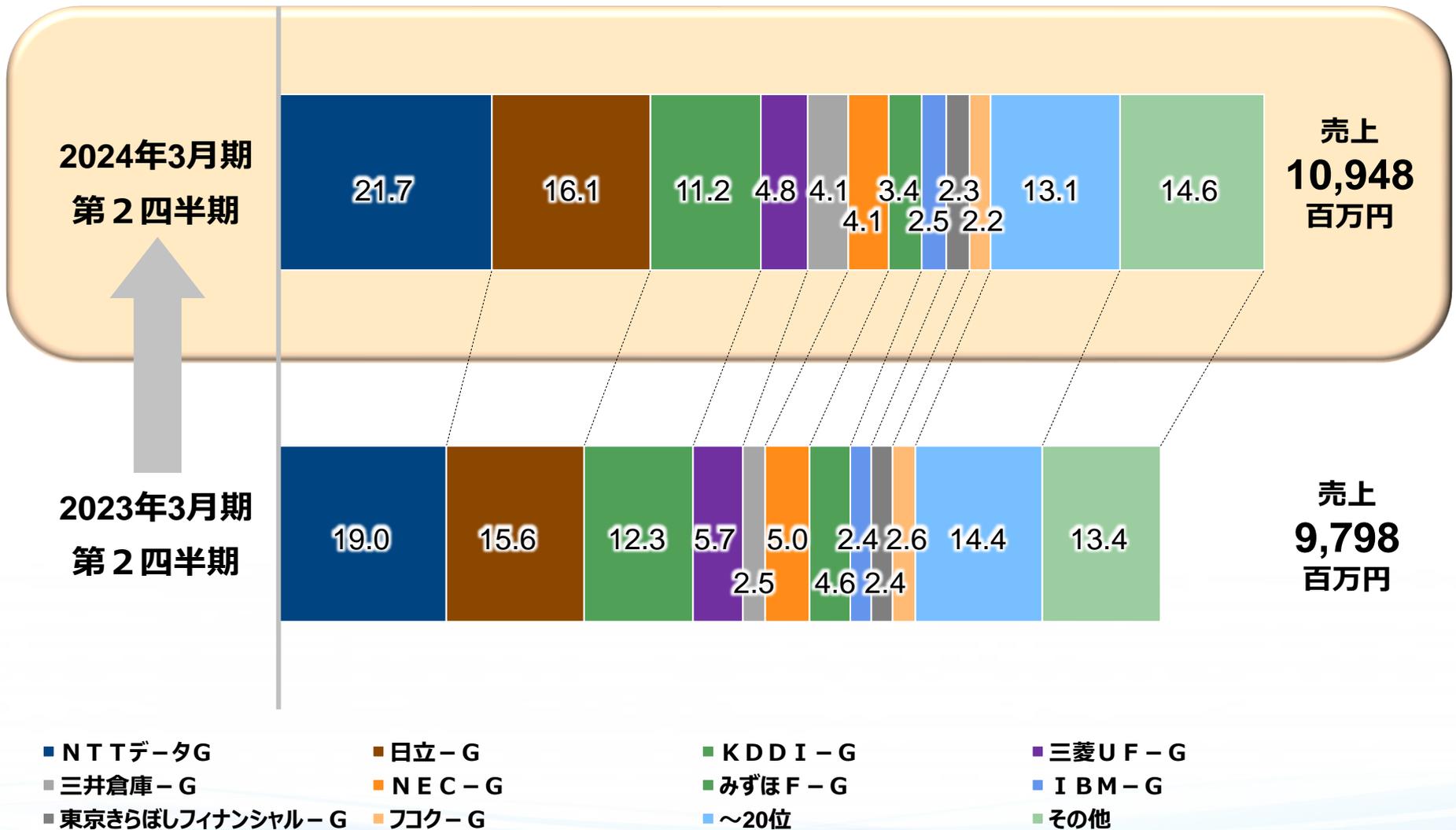
主な変動要因

- 売上高の増加
- 技術者育成による単価向上、適正な原価管理による原価率低減
- 働き方改革や社内デジタル化の取り組み継続による販管費抑制

# 品目別売上構成



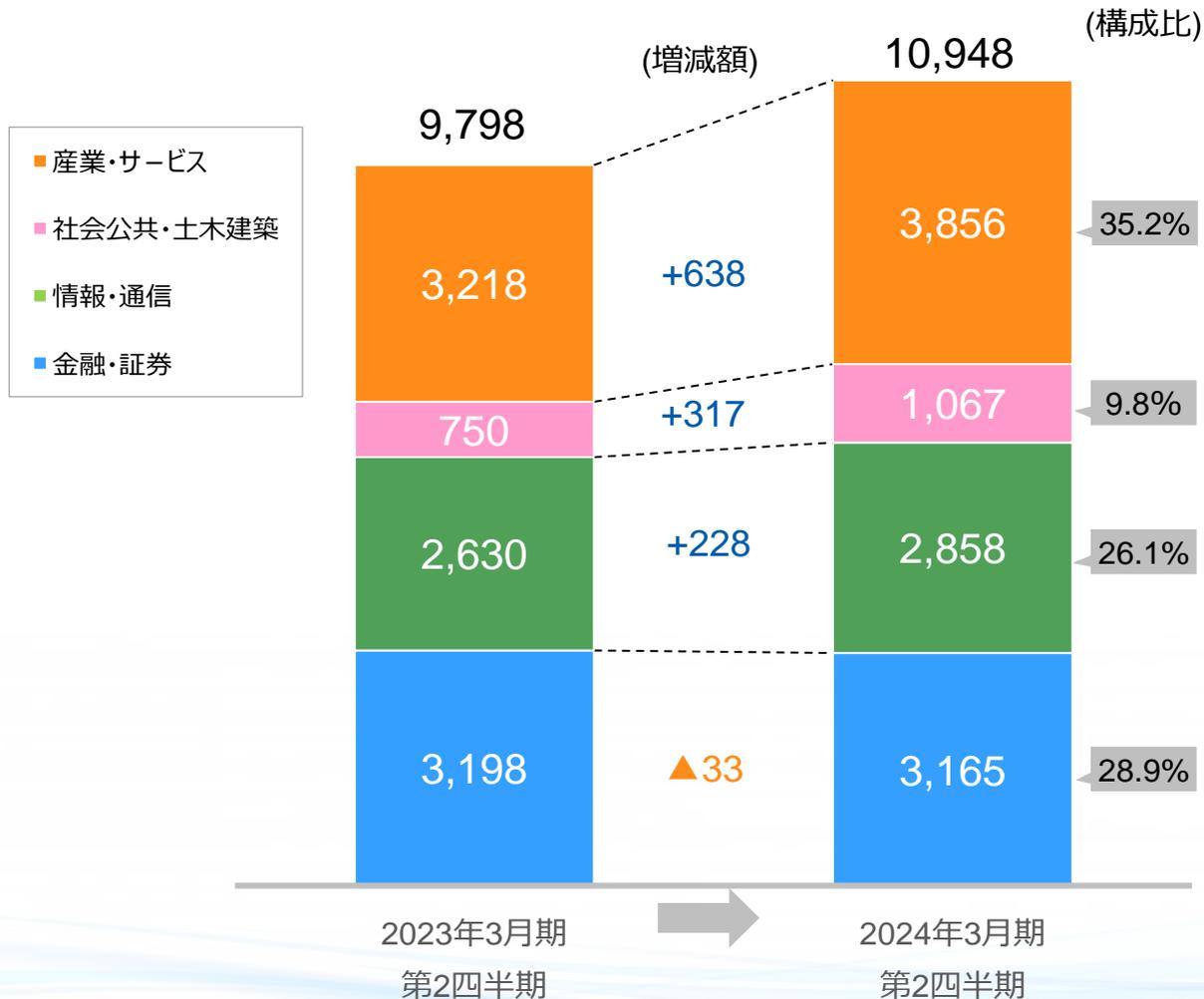
# 顧客別売上構成



※グラフ中の数値は、売上全体に占める割合(%)を表しています

# エンドユーザー業種別売上構成

## エンドユーザー業種別 (単位：百万円)



# (参考) 当社グループのビジネス構造



# 貸借対照表

## 資産の部

## 負債・純資産の部

(単位：百万円)

12,940

(対前期末+264)

12,676

12,676

流動資産

8,952  
(70.6%)

+87

9,039  
(69.9%)3,219  
(24.9%)

▲116

3,335  
(26.3%)

流動負債

固定資産

3,723  
(29.4%)

+177

3,900  
(30.1)1,746  
(13.5%)

▲99

1,845  
(14.6%)

固定負債

7,973  
(61.6%)

+478

7,495  
(59.1%)

純資産

2023年3月31日

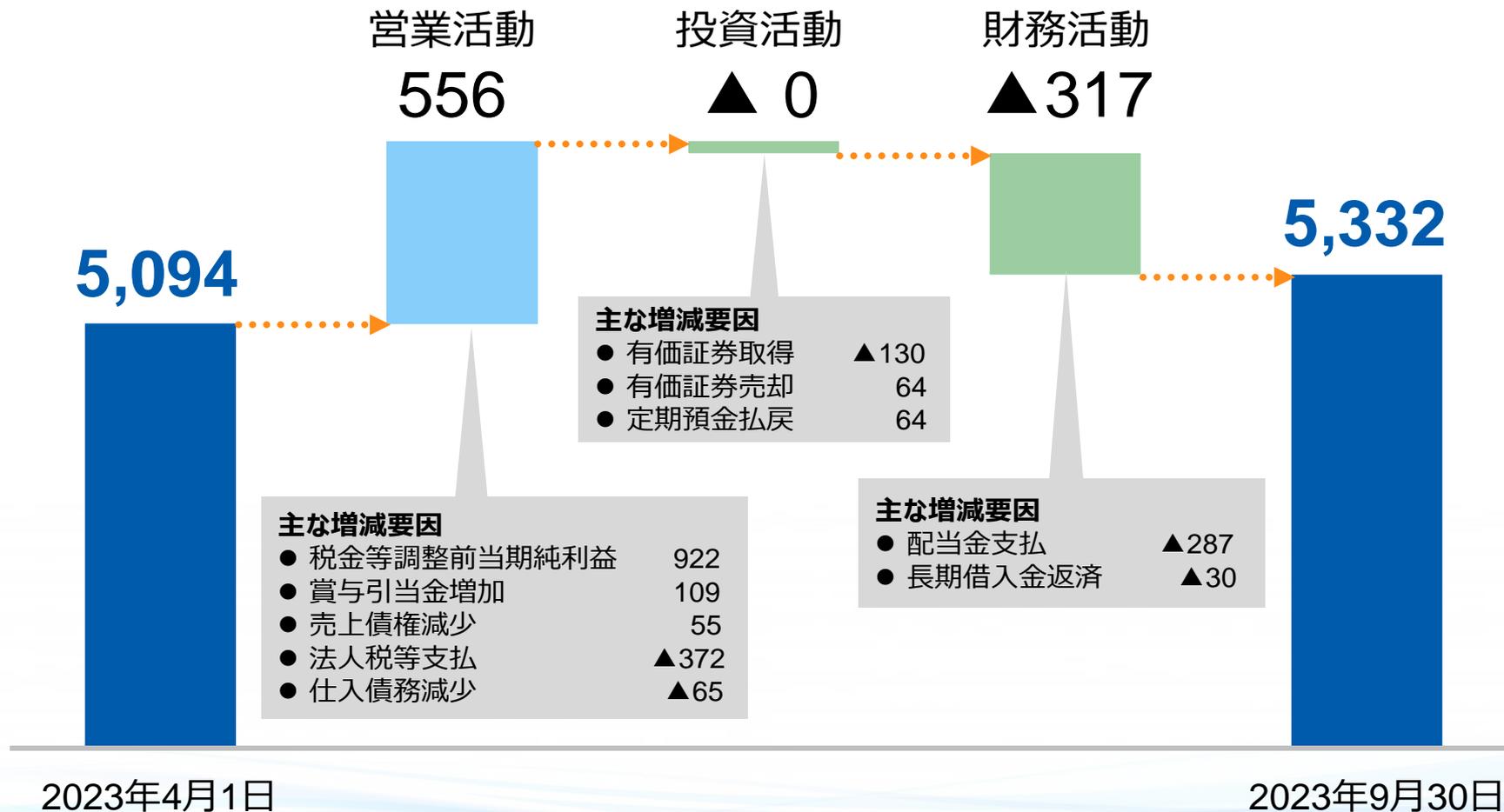
2023年9月30日

2023年3月31日

# キャッシュ・フロー

2023年4月1日～2023年9月30日

(単位：百万円)



## 3. 今後の取組み

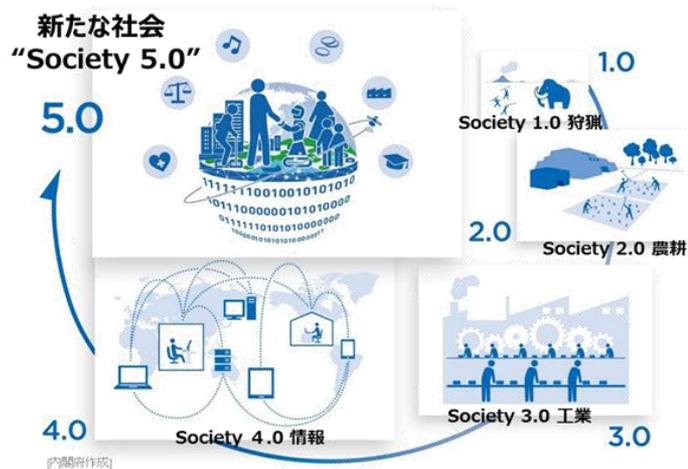
当社を取り巻く環境と業績概要

2024年3月期 第2四半期 業績

今後の取組み

# 市場環境

## 情報社会（4.0）からSociety5.0の社会へ



出典：内閣府ホームページ  
(https://www8.cao.go.jp/cstp/society5\_0/index.html)

ITの浸透、AI・IoT、ロボティクス等  
の新技术を活用したDXの進展

## コロナ禍がもたらした社会変化



出典：photoAC

新しい生活様式、ビジネススタイル、  
新しい価値観の定着

DXの加速・働き方改革の加速

# 市場環境に対する当社の取組み

## <DXの加速>

社会活動・企業活動  
様々な分野でDX推進

## <働き方改革の加速>

テレワーク、Web会議  
ペーパーレス等

## 当社が担う役割

- ・既存顧客のデジタル化を見据えたシステム構築等への対応
- ・新たな技術への対応による付加価値やビジネスモデルの創出

お客様のビジネス課題解決

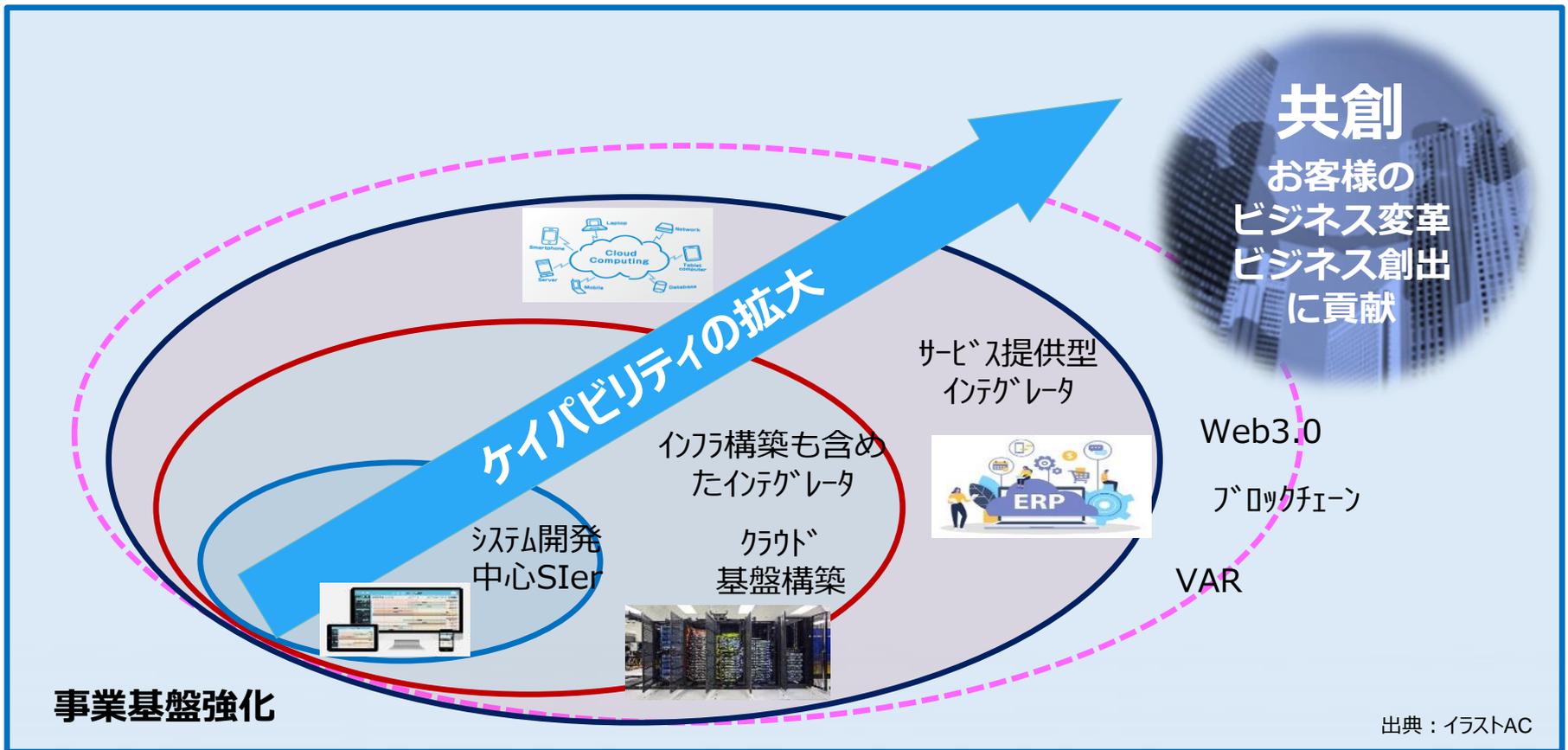
新たな市場創出

# 中期経営方針

## 【中期経営方針】

- ① 中核事業の拡大
- ② 次期成長事業の創出
- ③ 事業基盤の強化

# 中期経営計画で目指すもの <中期経営方針3本柱>



プロフェッショナル人財育成

M&A検討

財務基盤強化

「基盤構築」売上の拡大

AWS・Azure構築技術者育成

Azure構築案件の獲得・拡大

クラウド開発技術者育成

Microsoftビジネスの検討

ERPビジネスの検討

# 中期経営計画で目指すもの <IKIグループのケイパビリティ>

IKIグループのケイパビリティ

お客様

共創 & DX

<IKIグループ>

アイエックス・ナレッジ  
グループ会社（C&Aコンピューター）

IKIグループ関連会社  
（HISホールディングス）

パートナー企業

# 中期経営計画で目指すもの <SDGs・人的資本>

## SDGs

### IKIのSDGs宣言



1. 平和と公正な社会の実現に貢献
2. すべての人が生き生きと活躍できる社会の実現に貢献
3. 豊かで持続可能な社会の実現に貢献

## 人的資本

### 人財戦略アクションプラン（3つの柱）

1. プロフェッショナル人財育成・リスキング
2. ダイバーシティ&インクルージョン推進
3. エンゲージメント&職場環境向上

# 中期経営計画で目指すもの < SDGs・人的資本 >

## <ピックアップ>

### IKIのSDGs宣言

2. すべての人が生き生きと  
活躍できる社会

### 人財戦略アクションプラン

3. エンゲージメント&  
職場環境向上

## 健康経営への取り組み

社員アンケート・社内外のイベントを通じた社員の健康増進

### 2024年3月期イベント

6月	「ITAボウル」 当社加盟団体ITAによる企業間交流イベント 「スナッグゴルフ大会」 新入社員×役職者交流イベント
8月	「フットサル大会」 働き方改革推進委員会によるIKIグループ交流イベント
9月	「TJKスマホdeウォーク！」 当社が所属する健康保険組合主催イベント
下期	「ボウリング大会」他（予定）

# 今後の取組み <中期経営計画への対応>

No	取組みポイント	主な取組み内容
1	営業体制強化	<ul style="list-style-type: none"> <li>・チーム活動、提案型営業による攻めの営業体制へシフトチェンジ ※クロスセル強化、営業KPIの計画化</li> <li>・顧客ファースト意識醸成</li> <li>・IKIグループとしての営業連携</li> </ul>
2	開発体制強化	<ul style="list-style-type: none"> <li>・プロジェクトモニタリング、原価管理徹底</li> <li>・開発要員の戦略的な適正稼働率維持</li> <li>・新技術（DX）に向けた開発体制整備</li> </ul>
3	案件対応力強化	<ul style="list-style-type: none"> <li>・パートナーとの案件対応力強化</li> <li>・子会社との案件情報、リソース連携</li> <li>・新技術に対応した人財育成</li> </ul>
4	デジタル化（DX）対応	<ul style="list-style-type: none"> <li>・クラウド構築からクラウド開発への対応</li> <li>・次期成長へのビジネスイノベーション</li> <li>・ブロックチェーン、クラウド基盤構築およびアジャイル開発の強化</li> <li>・新たな技術分野への取組み</li> </ul>
5	事業基盤強化	<ul style="list-style-type: none"> <li>・PM育成、新技術習得などの人財育成投資</li> <li>・新卒採用と継続的な中途採用による技術者確保</li> <li>・デジタル化投資、DX基盤の整備</li> <li>・成長のスピードアップとケーパビリティ拡大（事業連携・M&amp;A）</li> </ul>

# 今後の取組み <IKIグループの連携>

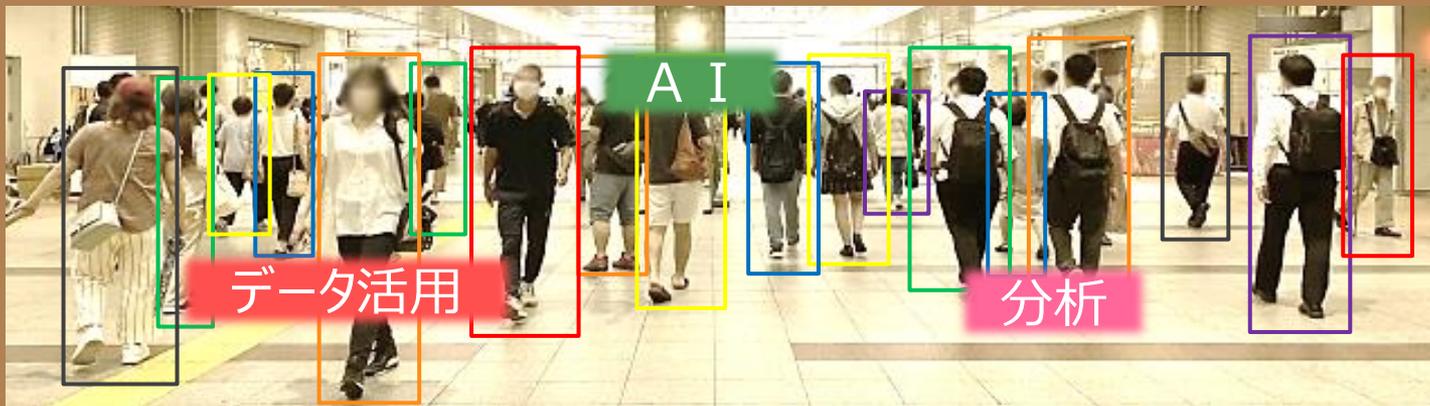
**IKI** 情報技術



**C&A** 土木建築ノウハウ

**IKI グループケイパビリティ**

**新たな付加価値の創出**



マーケティング、物流、防災、まちづくり、地域活性化・・・

# 2024年3月期 業績予想（連結）

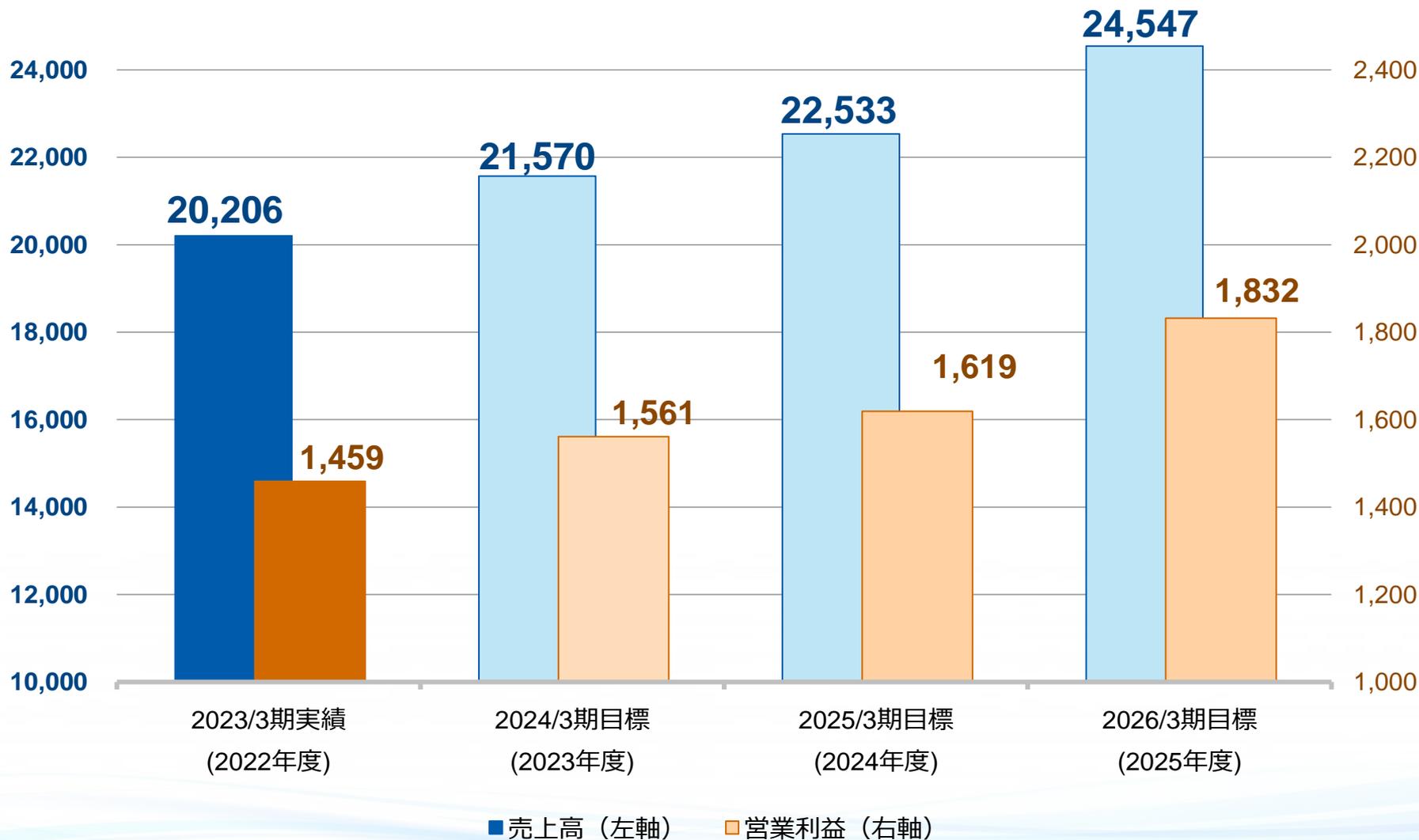
（単位：百万円）

	2024年3月期 予想	2023年3月期 実績	増減率
売上高	21,570	20,206	6.8%
売上原価	17,083	16,172	5.6%
売上総利益	4,486	4,033	11.2%
売上総利益率	20.8%	20.0%	—
販管費	2,925	2,573	13.7%
営業利益	1,561	1,459	7.0%
経常利益	1,626	1,533	6.1%
当期純利益	1,094	1,027	6.5%
配当金	30円	30円	—

※業績予想の修正が必要な場合には、速やかに開示いたします。

# 中期業績目標（連結）

（単位：百万円）



※業績予想の修正が必要な場合には、速やかに開示いたします。



# IX Knowledge Inc.

## 「共創 & DX」

DXの流れに乗って社内外の共創を推進し市場“競争”に打ち勝つ

当資料は現時点で入手可能な情報に基づき作成したものであり、実際の業績は今後様々な要因により予想数値と異なる場合がございますこと、予めご承知いただきますようお願い申し上げます。

お問合せ先  
経営企画本部 経営管理部  
電話 03-6400-7010  
E-mail [ir@ikic.co.jp](mailto:ir@ikic.co.jp)  
URL <https://www.ikic.co.jp>